



AROUND BUSINESS OPPORTUNITY

PRESENTA:



PIANIFICARE L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

Come affrontare e risolvere le difficoltà
del processo di Internazionalizzazione

11/12 Maggio 2018

Presso:

**Hotel Petrarca Terme - Piazza Roma, 23
Montegrotto Terme (PD)**



- L'internazionalizzazione: analisi e strategie
- Aggiornamenti sulla fiscalità internazionale
- Contrattualistica internazionale
- Strumenti per lo sviluppo in nuovi mercati
- Focus Florida - Emirati Arabi Uniti - Singapore

Relatori:

Avv. Andrea Sganzerla - Prof. Kornelia Rolfs - Prof. Germano Franceschin
Ing. Gianni Dini - Prof. Maurizio Favaro - Dott. Mauro Finiguerra
Dott.ssa Antonella Basso - Dott. Gherardo Gardo - Dott. Orlando Florio
Dott. Matteo Genovese - Abg. Marco Zucco - Avv. Clares De Cruz - Dott. Guido Tomatis
Possibilità di incontri individuali (B2B) con i relatori dell'evento

Riconosciuti n° 6 CFP dall'Ordine degli Avvocati di Padova e fino a n° 12 CFP dall'ODCEC di Padova

Evento in corso di accreditamento presso i Consigli degli Ordini Professionali - Spese partecipazione deducibili



ABO Srls - BORGO TREVISO 22
35013 CITTADELLA [PD] ITALY
VAT IT05075700285

INFO@ABOPPORTUNITY.IT - CORSI@ABOPPORTUNITY.IT
+39 049 59700 20 +39 391 185 1119
WWW.ABOPPORTUNITY.IT



PIANIFICARE L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

PADOVA 11/12 MAGGIO

Come affrontare e risolvere le difficoltà del processo di internazionalizzazione

Il concetto d'internazionalizzazione dell'impresa negli ultimi anni è andato sempre più perfezionandosi. Ciò a causa di un contesto economico globale che ha subito e continua a subire variazioni tali da richiedere una sempre maggior assistenza all'impresa, per operare in assoluta **compliance** legale e fiscale. Ciò non certo per il solo rispetto formale delle normative, ma quanto, e soprattutto, al fine di entrare fin da subito in piena operatività nei mercati dei Paesi esteri.

L'approfondimento delle opportunità concrete di **business**, oltre agli aggiornamenti in tema di fiscalità internazionale, saranno gli argomenti trattati da esperti di ogni materia per poter focalizzare l'obiettivo di questo convegno, ovvero fornire supporto a chi si appresta, sia egli professionista o imprenditore, ad operare per l'internazionalizzazione dell'impresa, sia propria che del proprio cliente.

L'analisi delle strategie per un inserimento efficace nei mercati esteri non può prescindere sia da analisi di marketing interne ed esterne all'azienda, sia dallo studio di ogni specifico mercato estero di riferimento.

La conoscenza delle regole adottate a livello mondiale create dall'International Chamber of Commerce (ICC) per l'utilizzo dei termini del commercio internazionale e nazionale, le obbligazioni, le forme di pagamento e i passaggi di rischio, sono tutti elementi indispensabili a facilitare il funzionamento degli scambi mondiali (Incoterms® 2010) che, unitamente allo studio della giurisdizione e della legislazione coinvolta, completano l'analisi dello studio generale del Sistema-Paese nel quale s'intende operare.

Il convegno fornirà ai partecipanti tutti gli strumenti per comprendere - dal punto di vista sostanziale e documentale - ogni problematica da individuare e risolvere per aiutare l'impresa nel suo processo d'internazionalizzazione come punto di arrivo per un completo e remunerativo sviluppo aziendale.

Il programma del convegno sarà articolato in due giornate.



Programma 11 Maggio 2018

8.45 **Dott.ssa Antonella Basso:** Benvenuto da parte della ABO

9.00 **Avv. Andrea Sganzerla – Studio Legale Sganzerla:** Presentazione ed introduzione degli argomenti trattati e degli ospiti che relazioneranno durante le due giornate

9.30 **Prof. Kornelia Rolfs:** Intervento sull'analisi delle variabili aziendali interne e sulle strategie per l'internazionalizzazione

- I modelli decisionali: perché è indispensabile pianificare per approdare in mercati esteri
- Le difficoltà create dall'operare nel contesto internazionale
- Portare l'azienda verso uno o più mercati esteri
- Pianificare la propria presenza sui mercati esteri: la definizione delle azioni dal business plan all'export plan per il processo di internazionalizzazione
- Le strategie d'internazionalizzazione: quali strategie adottare per avere successo in ambito internazionale
- Rischi connessi ad un processo di internazionalizzazione
- Le modalità di ingresso nel Paese estero: internazionalizzazione diretta e indiretta
- La cultura aziendale verso l'internazionalizzazione: la multiculturalità ed i fattori ambientali

10.30 **Prof. Germano Franceschin**

Analisi del mercato, sistemi informativi e ricerca a supporto dell'internazionalizzazione: analisi delle variabili esterne nel processo di internazionalizzazione

- Analisi del mercato internazionale
- Analisi dei mercati in termini di caratteristiche ed accessibilità
- Studio delle caratteristiche della domanda e della concorrenza
- L'analisi di attrattività delle nazioni: potenzialità e rischi
- Gli strumenti a supporto dell'internazionalizzazione

12.00 **Ing. Gianni Dini**

Business Plan per determinare:

- le capacità di reddito e/o del progetto;
- i fabbisogni finanziari correlati alla realizzazione dell'investimento nel suo complesso
- Analisi dei principali dati economico – finanziari
- Ricavi
- Costi di realizzazione
- Costi gestionali
- Investimenti

13.00 **pausa pranzo**

14.30 **Prof. Maurizio Favaro**

- Le interrelazioni tra trasporti e pagamenti internazionali: collegamento tra termini di resa
- Contratti di trasporto e di spedizione a confronto
- Inquadramento giuridico e responsabilità dei vettori
- Spedizionieri e operatori della multimodalità e logistica
- Incoterms® 2010

15.30 **Dott. Mauro Finiguerra**

- L'internazionalizzazione in pratica: profili operativi di fiscalità internazionale
- La scelta degli strumenti di insediamento all'estero: Rep Office - Branch - Società estera - Contratti di distribuzione e agenzia
- Le criticità fiscali dei Paesi di insediamento: i criteri per individuare le fiscalità privilegiate ed il relativo trattamento fiscale
- La tassazione dei dividendi provenienti dall'estero dopo le novità della Legge di Bilancio 2018

16.45 **Dott.ssa Antonella Basso:** Strumenti per internazionalizzare - Taglio pratico

- Incentivi economici pubblici - Gare d'appalto - Fiere internazionali
- Come individuarli
- Panoramica sulle opportunità e sulle regole di partecipazione
- Monitoraggio dei bandi
- Società di consulenza per un'efficace internazionalizzazione
- Missioni in loco - Tappe di sviluppo
- Analisi del profilo aziendale
- Identificazione del potenziale Mercato più idoneo
- Studio progettuale delle opportunità emergenti.
- Identificazione dell'utenza di riferimento (Clienti/Partners)
- Organizzazioni di missioni

18.10 **Avv. Sganzerla - Dott. Finiguerra:** Question time

18.30 **Chiusura lavori**

Durante l'intera giornata ci sarà la possibilità di partecipare a incontri individuali (B2B) con i relatori dell'evento.

Vi preghiamo di comunicare, all'atto dell'iscrizione, il nome dei relatori per i quali richiedete l'incontro, in modo da poterci permettere di programmare gli appuntamenti al desk.

Programma 12 Maggio 2018

9.00 **Dott.ssa Antonella Basso:** Introduzione

9.15 **Focus Florida:**

Dott. Gardo - Dott. Florio - Dott. Genovese: Accesso al sistema dei mercati americani

- LLC e Corp. Le principali differenze fiscali, societarie e amministrative
- Investimento diretto in USA: Branch, Filiale o ufficio di rappresentanza?
- La nuova riforma TRUMP
- Il concetto di Doing Business in US: casi di esenzione fiscale in USA
- Imposta di successione per stranieri che investono in USA
- Aprire un conto corrente in USA: FATCA e CRS
- Operatività bancaria: Criticità delle operazioni commerciali in valute estere
- Credit score: Accesso al credito per stranieri che investono in USA
- Family Office: figura professionale della tutela degli investimenti esteri con una visione globale
- Vantaggi all'internazionalizzazione in USA
- I maggiori settori merceologici italiani presenti in USA
- Normativa FDA: linee guida generali
- Florida: vantaggi pratici nei rapporti commerciali con America Centrale e Sud America
- Free Zone in Florida

10.30 **Abg. Marco Zucco:** Focus EAU

- Contratto di compravendita
- La costituzione delle stabili organizzazioni in UAE

11.15 **Dott. Finiguerra e Abg Zucco:** confronto sulla fiscalità Italia - EAU

- Diverse tipologie societarie
- Tassazione
- Doing business: esenzione fiscale

11.30 **Avv. Clares De Cruz e Dott. Tomatis:** Focus Singapore - Quadro Giuridico

- Prospettive di sviluppo del business nei mercati intorno - Cina, ASEAN
- Quadro giuridico
- Strategie di approccio al mercato
- Tassazione Singapore
- Sistema di fiscalità di Singapore
- Regime di tassazione delle società Ltd
- Regime di tassazione delle persone fisiche residenti
- Fiscalità indiretta: GST e stamp duty
- Regimi speciali, esenzione e agevolazioni governative

12.15 **Dott. Finiguerra, Dott. Tomatis e Avv. De Cruz:**

Confronto sulla fiscalità Italia – Singapore

12.45 **Avv. Sganzerla - Dott. Finiguerra:** Question time

13.00 **Conclusione lavori**

Durante l'intera giornata ci sarà la possibilità di partecipare a incontri individuali (B2B) con i relatori dell'evento.

Vi preghiamo di comunicare, all'atto dell'iscrizione, il nome dei relatori per i quali richiedete l'incontro, in modo da poterci permettere di programmare gli appuntamenti al desk.



Avv. Andrea Sganzerla (moderatore)
Avvocato cassazionista, iscritto all'ordine degli Avvocati di Milano, titolare dello Studio Legale Sganzerla da circa 30 anni, opera nell'ambito della contrattualistica nazionale ed internazionale, del diritto bancario, del diritto societario e dell'arbitrato. Membro ICC componente della commissione International Law and Practice ICC e osservatore esterno della Commissione Fiscalità Internazionale dell'Ordine dei Dottori Commercialisti di Milano. Già membro del comitato scientifico del Sole 24 ore per il Master Diritto e Impresa è attualmente docente in numerosi Master di II livello in materia di contrattualistica nazionale e internazionale in tutta Italia, svolge altresì attività di docenza presso l'Università Luiss di Roma.
Giornalista pubblicista iscritto all'Ordine dei Giornalisti della Lombardia collabora con la redazione Diritto24 del Sole 24 Ore.



Prof. Kornelia Rolfs
Dal 2009 lavora come Export Consultant presso Comunicare International, dove si occupa di elaborazione di strategie di marketing e consulenza strategica dello sviluppo di piani aziendali e strategie di vendita. Accanto all'attività da libero professionista, affianca l'attività formativa: è docente di Marketing, Internazionalizzazione aziendale, Business Strategies, Customer Care.



Prof. Germano Franceschin
Professore di Diritto Internazionale presso la Scuola Superiore per Mediatori Linguistici con sede a Padova. Titolare di International Consulting 3000, società che offre servizi di consulenza legale, fiscale e doganale per esportazione, appalti e investimenti all'estero. Da anni ricercatore in International Business Law Expert presso Wolters Kluwer International e autore di varie pubblicazioni per il mensile Fiscalità e Commercio Internazionale di IPSOA.



Ing. Gianni Dini
Laureato in Ingegneria Gestionale al Politecnico di Milano, è amministratore Unico – fondatore, di Renovo S.R.L, società che offre consulenza alle imprese e agli enti pubblici in materia di direzione strategica, marketing, produzione, logistica, project management e controllo di gestione. Si occupa di procedure straordinarie anche concorsuali e di ristrutturazione del debito commerciale e finanziario.



Prof. Maurizio Favaro
Professore a contratto Master "MASCI" (Master in Commercio Internazionale) presso la Facoltà di Economia dell'Università di Padova dal 2000 a oggi, Professore a contratto Master ELEO Economia e lingue dell'Europa Orientale presso l'Università Ca' Foscari di Venezia, Professore a contratto Master IBATAX Commercio, fiscalità ed arbitrato internazionale presso l'Università Ca' Foscari di Venezia, Professore a contratto Master GMC Global Management for China presso l'Università Ca' Foscari di Venezia, Professore a contratto LOGIMASTER Master in Logistica Integrata - Supply Chain Management presso l'Università di Verona, Dipartimento di Economia Aziendale, Professore a contratto Master in Logistica e Trasporti presso l'Università IUAV di Venezia, Componente del gruppo di lavoro INCOTERMS® della Commissione Diritto e Pratica del Commercio Internazionale presso l'ICC di Parigi, sede di Roma, consulente per il commercio internazionale presso Unipro Studio Associato.



Dott. Mauro Finiguerra
Titolare dello Studio Finiguerra in Sanremo e Trieste, iscritto all'albo dei Dottori Commercialisti, svolge la propria attività nell'ambito della fiscalità internazionale. Collabora con strutture professionali operative in Cina, UK, EAU, Principato di Monaco.
Ha partecipato in qualità di relatore a numerosi convegni in materia di fiscalità internazionale e svolge attività di docente del Sole 24 Ore. Ha svolto altresì attività di docenza presso l'Università di Genova e l'Università LUISS di Roma.



Dott.ssa Antonella Basso
Laureata in Giurisprudenza Indirizzo Europeo-Internazionale, opera nell'ambito della contrattualistica e dell'internazionalizzazione d'impresa. Partner dello Studio Busatta & Partners e co-fondatrice di ABO Srls- Around Business Opportunity, entrambi con sede a Cittadella (Pd), ha un ufficio in Business Bay a Dubai (UAE). Il focus lavorativo di cui si occupa è l'internazionalizzazione con al centro l'Imprenditore e la sua realtà lavorativa. Collabora con strutture professionali operative in Cina, nella Repubblica di Singapore, USA e Florida.



Dott. Gherardo Gardo
CEO – WEY LLC
Commercialista italiano con oltre 15 anni di esperienza e iscritto all'ordine dei dottori commercialisti di Bologna. Dal 1999 ha intrattenuto diverse collaborazioni con Società del Regno Unito nel campo della materia fiscale internazionale.
Specializzato in commercio estero, dal 2011 è co-fondatore di WEY



Dott. Orlando Florio
Laureato in Economia all'Università Bocconi con una specializzazione in management.
Da sempre appassionato ai mercati esteri, tra il 2012 e il 2014 ha lavorato presso la Camera di Commercio Italo-Americana a Miami.
Dal 2014 entra a far parte di WEY



Dott. Matteo Genovese
Senior Advisor CORE AM - Lugano
Dopo gli studi universitari, inizia la propria attività professionale nel Private Banking lavorando per il gruppo Credem. Alla fine degli anni '90 si trasferisce a Lugano (CH) per partecipare alla costituzione della sede elvetica di Banca Euromobiliare (Suisse), della quale ne dirige gli affari Istituzionali internazionali fino al 2007 e ne diviene "Vice President". Specializzato nella consulenza finanziaria, asset protection e passaggio generazionale del patrimonio di clientela UHNI



Abg. Marco Zucco
Laureato all'università Cattolica di Milano in "International Trade Law", nel 2007 è entrato a far parte di un noto studio legale con sede negli Emirati Arabi Uniti. Da anni offre consulenza legale sulle normative degli EAU e di altri paesi del Golfo. Docente a numerosi seminari e conferenze, è autore di vari articoli sul sistema giuridico degli EAU pubblicati su quotidiani economici e finanziari italiani. E' stato membro del consiglio di amministrazione dell'Italian Business Group in Abu Dhabi, nonché ha preso parte al Board della Camera di Commercio Italiana negli EAU.



Avv. Clares De Cruz, (Singapore, UK, Milano)
Laureata in Giurisprudenza, Ha maturato esperienza nel diritto di commercio internazionale, diritto societario, diritto del lavoro inglese e diritto marittimo, Presta la propria attività in primari studi legali internazionali, in Singapore (Haridass Ho & Partners) e Londra (Middleton Potts Solicitors). Dal 2003 è diventata membro dell'Ordine degli Avvocati di Milano.
Concentra la propria attività sull'internazionalizzazione delle aziende con operazioni di natura commerciale e societaria, investimenti, joint ventures, acquisizioni, nel contesto anglosassone, cinese e asiatico.
Per i mercati del Sud Est Asiatico, collabora con lo studio legale partner Shenton Law Practice LLP di Singapore e con studi professionali in Cina.



Dott. Guido Tomatis
Dott. Commercialista abilitato in Italia e UK svolge la propria attività nell'ambito fi scale, amministrativo e di consulenza in Europa e Sud Est Asiatico e Sud America

FORM ISCRIZIONE

QUOTA ISCRIZIONE STANDARD: € 170,00 + IVA

QUOTA ISCRIZIONE 2 PARTECIPANTI: € 300,00 + IVA

SCONTO 30% PER ISCRIZIONI ENTRO 11 Aprile 2018

Spese partecipazione corsi totalmente deducibili
(Legge 81/2017 - Jobs Act Autonomi)

Riconosciuti: n° 6 CFP dall'Ordine degli Avvocati di Padova
e fino a n°12 CFP dall'ODCEC di Padova

Evento in corso di accreditamento presso i Consigli degli Ordini Professionali
Per partecipare all'evento è necessario compilare il Form sottostante ed inviarlo via mail o fax.
Le domande di iscrizione verranno accettate in ordine di arrivo fino ad esaurimento posti.
Prova del pagamento della quota di iscrizione, effettuata a mezzo bonifico bancario, dovrà
gentilmente essere inviata via e-mail contestualmente all'iscrizione.

IBAN: IT92B034406252000000276900 intestato ad ABO s.r.l.s.

Causale Bonifico: DIB 2018 e "nome studio o nome iscritto"

TITOLO CORSO			
SEDE CORSO		DATA	
Nome		Cognome	
Indirizzo		Comune e Cap	
Luogo di Nascita		il	
C.F.		P.Iva	
Tel / Cell		Mail	
[] Avvocato appartenente al Foro di		[] Dott. Commercialista appartenente all'Ordine dei	
		Dott. Commercialisti ed esperti contabili di	

Dati fatturazione se diversi

Nome		Cognome	
Indirizzo		Comune e Cap	
C.F.		P.Iva	
Mail			
Note			

[] RICHIEDO INVIO MODULO DA COMPILARE PER PERNOTTAMENTO

[] RICHIEDO INVIO MODULO PER APPUNTAMENTO B2B CON I RELATORI

DIB "Doing International Business"

CONDIZIONI GENERALI

1) ISCRIZIONE – L'iscrizione dovrà avvenire mediante l'invio via fax al numero 049.9401013 o via mail a corsi@abopportunity.it della "scheda di iscrizione", allegando copia dell'avvenuto versamento della quota di partecipazione. L'Ente, a conferma dell'avvenuta iscrizione, invierà una mail o un fax.

2) RECESSO DELL'ISCRITTO – L'iscritto che intende recedere dovrà comunicare la rinuncia entro 15 giorni antecedenti la data del corso (compreso sabato) dandone comunicazione via mail a corsi@abopportunity.it o via fax a 049.9401013. In questo caso ABO Srls provvederà al rimborso integrale della quota versata. Successivamente, purché almeno 10 gg prima alla data (compreso sabato) del corso, sarà applicata una trattenuta del 20%. In caso di mancata partecipazione senza comunicazione di disdetta o in caso di comunicazione inviata oltre i termini previsti sarà trattenuta l'intera quota versata. E' in ogni caso sempre possibile la sostituzione del nominativo degli iscritti dandone comunicazione scritta prima dell'inizio del corso.

3) MODIFICHE AL PROGRAMMA E ANNULLAMENTO CORSO -

Abo Srls per ragioni organizzative o altri giustificabili motivi ha la facoltà di "annullare" o "rinviare" il corso, dandone tempestiva comunicazione scritta alla mail indicata dal partecipante e tramite i propri social ed il proprio sito internet. In caso di "annullamento" del corso, le somme versate saranno prontamente rimborsate.

In caso di "rinvio" (o slittamento data) il partecipante può scegliere se attendere l'inizio dell'evento formativo alla data di rinvio o annullare l'iscrizione.

Abo Srls si riserva, per esigenze organizzative e/o didattiche sopravvenute di cambiare calendari, gli orari delle lezioni, di modificare i programmi e la composizione del corpo docente, senza alterarne i contenuti e dandone tempestiva comunicazione agli interessati.

4) AUTORIZZAZIONE INVIO FATTURE VIA MAIL – L'iscritto autorizza Abo Srls all'invio dei documenti, sia inerenti al corso che di natura amministrativa, all'indirizzo mail fornito. La stampa su supporto cartaceo e la conservazione dei documenti è a cura del destinatario.

5) ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE – Al termine di ogni singolo modulo di corso sarà consegnato al partecipante l'attestato di partecipazione, valido anche ai fini della Formazione Professionale Continua.

Data _____ Firma _____

Ai sensi dell'art. 1341 e 1342 c.c., l'iscritto dichiara di aver ben letto e compreso le su esposte condizioni, che approva nella loro interezza ed in particolare e specificatamente per quanto riguarda le seguenti : 2) RECESSO DELL'ISCRITTO e 3) MODIFICHE AL PROGRAMMA E ANNULLAMENTO CORSO.

Data _____ Firma _____

Informativa ai sensi dell'art. 13 D.Lgs. 196/2003 Con la sottoscrizione della presente, il sottoscritto prende atto che i dati come sopra conferiti saranno trattati per i fini di iscrizione al Corso in oggetto e delle attività correlate (emissione degli attestati di partecipazione e simili) e successivamente per l'invio di comunicazioni informative e commerciali ai sensi dell'art. 13 DLgs 196/03 e successive integrazioni e/o modifiche, fermo restando il diritto di opposizione dell'interessato ai sensi dell'art.7 DLgs 196/03 .Titolare del trattamento è l' organizzatore ABO Srls.

Data _____ Firma _____



AROUND BUSINESS OPPORTUNITY

**FORMAZIONE
CONSULENZA
INTERNAZIONALIZZAZIONE**

ABO Srls - AROUND BUSINESS OPPORTUNITY

BORGIO TREVISIO 22

35013 CITTADILLA [PD] ITALY

INFO@ABOPPORTUNITY.IT

CORSI@ABOPPORTUNITY.IT

+39 049 59700 20 +39 391 185 1119

WWW.ABOPPORTUNITY.IT